



Unsere Marken ProJob und Clique sind bereits in vielen Ländern, wie z.B. im Herkunftsland Schweden etabliert und bieten somit auch für den deutschen Arbeitsbekleidungsmarkt ein enormes Potential. Unsere Produkte überzeugen - durch Preis-Leistung, einen hohen Qualitätsstandard sowie der schnellen Verfügbarkeiten.

Diese Eigenschaften sollen künftig verstärkt den deutschen PSA Kunden angeboten werden und sich noch weiter in diesem, speziellen Markt etablieren.

Du hast langjährige Erfahrung, fühlst Dich in diesem Markt zuhause, kennst die Big Player und die Entscheider? Du kennst die Anforderungen und die Herausforderungen der Branche?

Dann suchen wir Dich für unser **New Wave – Workwear Team** zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Key Account Manager/-in – Bereich PSA (m/w/d) für Nord- und Süddeutschland

Dein Verantwortungsbereich und Deine Aufgaben

- Ausbau von Geschäftsbeziehungen auf allen Ebenen
- Neukundenakquise im Kundensegment PSA Handel, Technischer Handel, Arbeitsbekleider
- Bearbeitung und Betreuung von Kundenprojekten und Kundenanfragen, Erstellung von Angeboten und Führung von Vertragsverhandlungen
- Marktbeobachtung und Kommunikation an interne Ansprechpartner
- Professionelle Außendarstellung und Repräsentation unseres Unternehmens sowie die aktive Teilnahme an Veranstaltungen und Messen

Dich erwartet bei der NEW WAVE GmbH

- Ein abwechslungsreicher, eigenverantwortlicher Job in einem tollen Team
- Persönlichkeitsorientierter Führungsstil mit flachen Hierarchien
- Hohes Maß an eigenem Gestaltungsspielraum
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem wachsenden Marktsegment
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung

Diese Fähigkeiten zeichnen Dich aus

- Du bringst viel Energie und Gewinner-Mentalität mit, hast einen hohen Anspruch und hohe Eigenmotivation
- Deine Leidenschaft ist der Vertrieb
- Dein Verhandlungsgeschick und die Fähigkeit, durch ein überzeugendes persönliches Auftreten mithilfe unserer USP nachhaltige Beziehungen aufzubauen.
- Ein hohes Maß an Eigenverantwortung

Unsere Anforderungen

- Erfahrung in Kundenakquise
- Fundierte PSA Branchenkenntnis
- Stabiler und zielorientierter beruflicher Werdegang
- Sie wohnen zentral in Ihrem Gebiet und verfügen über ein Home-Office

Wir freuen uns darauf, dich kennenzulernen!